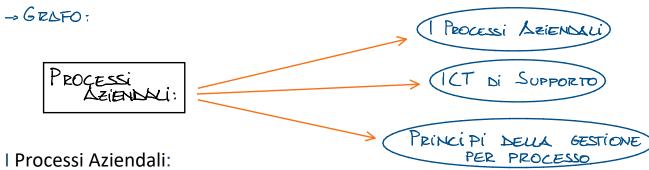
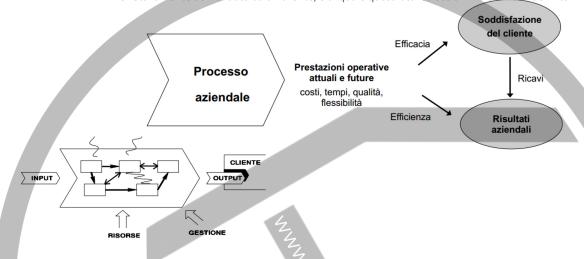
O>10.1 Processi Aziendali:



-> DEF: PROCESSO AZIENDALE

Un processo aziendale è un **insieme** organizzato di **attività** (o fasi di processo) e di decisioni, finalizzato alla creazione di un **output** effettivamente domandato da un cliente, e al quale questi attribuisce un "valore" ben definito



Tipi di processi aziendali:

- PRIMARI: creano direttamente valore riconosciuto dal cliente esterno;
 - -> Cliente finale;
- SUPPORTO (o secondari): necessari alla gestione dei processi primari;
 - -> Clienti interni;
- GOVERNO: forniscono strumenti di gestione, controllo e supporto alle decisioni necessari per gli altri processi aziendali;
 - -> Clienti: stakeholder e manager.

Orientamento ai processi:

- —> I processi si adattano più o meno bene alle diverse strutture organizzative:
 - Struttura **DIVISIONALE**: più vicina ad una lettura per processo (anche se non sempre convenienti).
 - Struttura funzionale: più lontana ad una lettura per processo;

Favorite:

- Struttura Orizzontale (process-based);
- Struttura a Matrice;
- Utilizzo manager integratori (Process Owner).

-> La visione di processo enfatizza:

- i meccanismi di coordinamento.
- i processi rispetto alle strutture gerarchiche (soddisfazione del cliente);

ASSUNZIONE DI BASE: le organizzazioni creano valore e profitto attraverso i processi aziendali e non attraverso le unità organizzative

- -> **✓** Vantaggi orientamento ai processi
 - Risparmi di costo (de efficienza di esecuzione delle attività: eliminazione delle attività ridondanti o duplicate);
 - Riduzione dei lead time e dei tempi di risposta al cliente;
 - Incremento della flessibilità dell'organizzazione;
 - Miglioramento della soddisfazione del cliente;

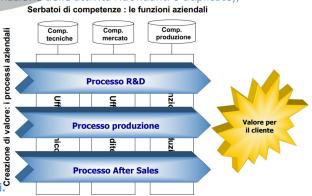
Funzione VS Processo:

FUNZIONE:

- Obiettivo: realizzazione di una "funzione" (compito/mansione) dell'azienda;
- Raggruppamento attività in base alla similarità;

PROCESSO:

- Obiettivo: realizzazione di un output per un cliente definito;
- Raggruppamento delle attività in base ai flussi fisici/informativi.



O>10.2 Processi Aziendali:

Il ruolo delle ICT nei processi:

- -> **✓** Vantaggi:
 - Miglioramento del coordinamento e accelerazione della soluzione dei problemi;
 - Facilitazione del controllo;
 - Diffusione della conoscenza:
- -> Modalità utilizzo:
 - Tipico: automazione del lavoro, controllo gerarchico, automazione dei flussi informativi verticali
 - Avanzato: comunicazione orizzontale e integrazione dei processi; BPR
 - Integrazione delle attività, visione di insieme
 - Prestazioni globali (di processo), invece di semplici ottimizzazioni locali (funzionale)
- -> Attenzione 1: le ICT non devono guidare la riprogettazione dei processi, ma seguirla e supportarla
- -> Due **famiglie** di applicazioni:
 - Supporto alla modellazione dei processi (Business Process Management Systems BPMS)
 - Supporto al funzionamento e integrazione dei processi (Enterprise System ES)
- -> La **trattazione del tema** può essere schematizzata nei seguenti punti:
 - "Vedere i processi": quali processi, tipologie e caratteristiche
 - "Gestire i processi": quali logiche principi organizzativi e gestionali
 - "Cambiare i processi": analisi e riprogettazione (verrà approfondita nel corso di LAMP)

I principi della gestione per processi

- -> Esistono diverse tipologie di principi:
 - Principi CULTURALI;
 - Principi ORGANIZZATIVI;
 - Principi GESTIONALI;

Principi culturali:

Pervasività dell'orientamento:

- -> DEF: I dipendenti devono avere una visione complessiva degli obbiettivi;
- -> LOGICA: approccio sistematico e continuativo nel tempo alla gestione dei processi:
 - Identificare i principali processi aziendali;
 - Focalizzarne le prestazioni complessive (gli "obbiettivi di processo");
- -> **LEVE**: Catena del valore, Framework di mappatura, Mappatura bottom-up;
- -> OBJ: Diffusione della consapevolezza degli impatti delle proprie attività e della cultura di processo

La logica cliente-fornitore:

- -> **DEF**: Focalizzare destinatario (cliente) del processo.
- -> LOGICA:
 - Deployment degli obiettivi
 - Attivazione delle catene clienti-fornitori
- -> LEVE: Misurazione delle interfacce; Standardizzazione dei processi; Applicazione della logica di partnership;
- -> OBJ: Incremento della rapidità di risposta & Risposta efficace alle esigenze del cliente

La logica fornitore cliente > la gestione dei processi di supporto:

-> **LOGICA**: "Cultura di servizio" per le funzioni di supporto: consiste nel trasformare gli obbiettivi del cliente finale in obbiettivi per i clienti dei processi intermedi.

-> LEVE

- Responsabilizzazione delle unità che realizzano i processi di supporto ad agire in una logica di servizio;
- Scorporo delle attività critiche e loro accorpamento nei processi primari;
- Produzione dell'informazione dentro i processi;
- Esternalizzazione dei processi di supporto;
- -> OBJ: Evitare "straniamento" e "autoreferenzialità" dei processi di supporto & Migliorare la tempestività del supporto

Principi organizzativi:

Ownership dei processi:

- -> **DEF**: Manager che è responsabile del processo;
- -> LOGICA: Presidio e supporto dell'integrazione tra processi e strutture organizzative "tradizionali"
- -> **LEVE**: Individuare il Process Owner;
- -> OBJ: Favorire il raggiungimento degli obiettivi di processo & il miglioramento continuo del processo

Process Owner:

- -> **DEF**:
 - Presidia gli obiettivi globali e la continuità operativa del processo
 - Responsabile di fronte al cliente
 - Promuove il miglioramento continuo

O>10.3 Processi Aziendali:

-> Caratteristiche:

- P.O. è diverso dal Capo
- Ha **competenze** prevalentemente **relazionali** e di **leadership** (mediazione, convinzione, incentivazione, motivazione)
- Ambito di responsabilità maggiore di quello di autorità

-> Rottura del dogma dell'unità di comando Process Owner Processi Requisiti e Caratteristiche Gestore di Gestione dell'ordine Capacità di relazione/ negoziazione commessa cliente con le funzioni tecniche Produzione e Capacità di interfaccia con il cliente assemblaggio Capacità di pianificazione Gestione degli appuntamenti Case manager Servizio al cliente Empowerment dei ruoli e job Assistenza tecnica enlargement Gestione dei reclami Accesso alle informazioni dell'intera organizzazione Capacità di relazione e orientamento al

Ridisegno delle mansioni e dei ruoli

- -> LOGICA: riprogettazione delle modalità di lavoro nell'ottica di garantire l'integrazione di processo.
- -> LEVE:
 - Job re-design: Job Enlargement, Job enrichment, Gruppi di lavoro
 - Delega decisionale + aumento delle competenze = empowerment del personale
 - Necessità di formazione
- -> QBJ: Ridurre il fabbisogno di integrazione/coordinamento lungo il processo & Coinvolgimento degli operatori

problem solving

Job Re-design:

-> Non solo aumento delle capacità di integrazione dei processi, ma anche riduzione della necessità di integrazione ricomponendo attività frammentate (Tramite Job Enrichment, Job Enlargement; Team Interfunzionali)

Principi gestionali:

Documentazione dei processi:

- -> LOGICA: condivisione e diffusione dei processi;
- -> LEVE:
 - Software di mappatura
 - Intranet
 - KPI
- -> **O**BJ:
 - Riconoscere processi e responsabilità
 - Raccogliere e codificare i dati
 - Dare supporto alla comprensione dei processi e all'identificazione di opportunità di ottimizzazione

Misurazione dei processi:

- -> LOGICA: Riconoscere ed esplicitare gli obiettivi e definire e misurare i risultati dei processi
- -> LEVE: Albero delle prestazioni;
- -> OBJ: Misurazione delle prestazioni di processo & meccanismi di incentivazione coerenti con l'ottica di processo,

Ottimizzazione dei flussi di attività

- -> LOGICA: Progettare flusso e sequenze di attività in ottica di processo;
- -> LEVE:
 - Ridisegno del workflow di processo
 - Ridefinire logiche e procedure per lo svolgimento delle attività
 - Bilanciamento tra logica <u>push</u> e logica <u>pull</u> (decoupling point);
- -> **OBJ**:
 - Creare valore per il cliente del processo
 - Rendere il processo efficace e efficiente

